

marketita

INTRODUCCIÓN A MARKETITA

Estrategia de marketing que hace avanzar el negocio

Pensamiento estratégico senior. Ejecución práctica.

El marketing no debería funcionar en paralelo al negocio. Debería ayudar a darle dirección.

Marketita combina estrategia, conocimiento de mercado y ejecución para convertir las prioridades de negocio en acciones de marketing claras, medibles y sostenibles.

Claros

Medibles

Sostenibles

Estrategia

para decidir.

Ejecución

para avanzar.

Cada proyecto empieza entendiendo el negocio, el mercado y el reto que tenemos delante

A partir de ahí, definimos prioridades, activamos la estrategia y optimizamos según lo que aprendemos.

01

Diagnosticar

Entender antes de actuar.

Analizamos el negocio, el mercado, los clientes, la competencia y los objetivos para identificar dónde el marketing puede generar mayor impacto.

02

Definir

Convertir el análisis en dirección.

Construimos la estrategia, el posicionamiento, las prioridades y el roadmap necesarios para avanzar con claridad.

03

Activar

Llevar la estrategia al mercado.

Convertimos el plan en campañas, contenidos, iniciativas de go-to-market y acciones concretas.

04

Optimizar

Medir, aprender y mejorar.

Seguimos el rendimiento, identificamos oportunidades y ajustamos lo necesario para que el marketing evolucione con el negocio.

Marketing pensado para avanzar el negocio



Marketing Strategy

Convertimos retos de negocio en una estrategia de marketing clara.

- Market & competitive intelligence
- ICP y segmentación
- Posicionamiento y messaging
- Estrategia de marca
- Marketing planning



Go-to-Market

Llevamos productos, servicios y propuestas al mercado con una dirección clara.

- GTM strategy
- Lanzamientos
- Market entry
- Buyer journey
- Sales & marketing alignment
- Sales enablement



Demand & Content

Creamos demanda y contenido que ayudan a construir visibilidad, confianza y oportunidades.

- Demand generation
- Content strategy
- B2B content
- Thought leadership
- SEO
- Campaigns
- Lead generation
- Lifecycle & nurturing



Marketing Operations

Convertimos la estrategia en un sistema de marketing organizado, medible y optimizable.

- Marketing planning
- Campaign management
- CRM & automation
- Funnel management
- Reporting & dashboards
- KPIs & optimisation

Estrategia sin ejecución se queda en intención. *Ejecución sin estrategia se convierte en ruido.*

marketita

La capacidad de marketing que necesita tu negocio



Proyectos estratégicos

Trabajamos sobre una necesidad específica, desde estrategia de marketing y posicionamiento hasta go-to-market, lanzamientos o expansión a nuevos mercados.

Ideal para

Empresas que necesitan resolver un reto concreto y salir con una dirección clara.



Marketing como extensión de tu equipo

Nos integramos con tu equipo para aportar capacidad estratégica y operativa de marketing de forma flexible, adaptándonos a las prioridades y necesidades del negocio.

Ideal para

Startups y empresas en crecimiento que necesitan experiencia y capacidad de marketing sin incorporar todavía una estructura completa.



Ejecución de marketing

Nos encargamos de convertir la estrategia en campañas, contenidos, iniciativas de demanda y operaciones de marketing, coordinando la ejecución y haciendo seguimiento del rendimiento.

Ideal para

Equipos pequeños o sobrecargados que necesitan capacidad adicional para ejecutar.

Empresas que han confiado en Marketita

Experiencia en diferentes mercados, necesidades y etapas de negocio.



España

Cremeria Toscana

Planificación de marketing con enfoque B2B y franquicia.

Hostelería



Estados Unidos

RackSpace

Contenido e inbound marketing.

Tecnología



Brasil

BusinessCom

Branding, contenido, prensa y ventas.

Consultoría

Creada por Flávia Sales

Marketita fue creada por **Flávia Sales**, profesional de marketing con más de 20 años de experiencia y formación de posgrado en Marketing Estratégico.

Su trabajo combina planificación y desarrollo de estrategias de marketing, comunicación y ventas, con experiencia en marketing digital, inbound marketing, branding y canales de distribución.

Hoy, **Marketita** combina esta experiencia estratégica con una forma de trabajo flexible y orientada a la ejecución, ayudando a empresas en crecimiento a convertir sus retos de negocio en acciones de marketing concretas.

+20

años de experiencia
en marketing

3

países con clientes:
España, Estados
Unidos y Brasil

4

áreas de trabajo, de
la estrategia a la
operación

mar/ketita

Impulsa tu negocio con Marketita hoy

Contáctanos para descubrir cómo podemos ayudarte a diseñar y ejecutar estrategias de marketing efectivas y creativas.

[Hablemos](#)

www.marketita.com